

SERTIFIKASI
GLOBAL

*Sudah bertahun-tahun memimpin tim sales, tapi karier
Anda merasa stuck di tempat?*

Sales Master Certified Professional

— SMCP® —

Sertifikasi global yang dirancang khusus untuk pemimpin sales senior — mengubah pengalaman bertahun-tahun Anda menjadi **authority yang diakui di tingkat C-Suite**, dengan kemampuan strategis untuk memimpin tim, mengelola stakeholder, dan menggerakkan revenue di level perusahaan.

16

JAM INTENSIF • 2 HARI

7+

TAHUN PENGALAMAN

100%

GLOBALLY RECOGNIZED

— The Problem —

Anda sudah berpengalaman. Tapi *apakah itu cukup* untuk naik ke level selanjutnya?

Banyak sales leader berpengalaman terjebak di posisi yang sama selama bertahun-tahun. Bukan karena kurang kerja keras — tapi karena mereka kehilangan **framework strategis** dan **kredensial formal** yang dibutuhkan untuk dipercaya memimpin di level eksekutif.

⚠ Promosi yang Tertunda

Posisi C-Suite, Sales Director, atau Head of Sales selalu diberikan kepada orang lain meskipun track record Anda solid.

⚠ Tim yang Sulit Dipimpin

Sales force Anda kurang termotivasi, target tidak tercapai konsisten, dan turnover tinggi tanpa Anda tahu solusinya.

⚠ Authority Belum Terbangun

Suara Anda di meeting eksekutif belum didengar selevel CFO atau COO — meski tim sales adalah penghasil revenue utama.

⚠ KPI yang Tidak Selaras

KPI tim sales tidak nyambung dengan strategi perusahaan, dan Anda kesulitan mendapatkan buy-in dari tim atas target yang ditetapkan.

⚠ Konflik & Stakeholder Rumit

Negosiasi internal antar-divisi dan eksternal dengan klien strategis terasa melelahkan dan sering berakhir buntu.

⚠ Tidak Ada Kredensial Global

Pengalaman Anda hanya diakui di perusahaan saat ini — belum ada sertifikasi yang membuktikan kompetensi Anda di mata pasar.

DAMPAKNYA JIKA DIBIARKAN

Karier sales Anda akan **stagnan di posisi middle management**. Sementara rekan-rekan yang punya sertifikasi formal — meski pengalaman lebih sedikit — justru melaju ke posisi strategis. Authority terhadap tim melemah, peluang ditawarkan perusahaan yang lebih besar menghilang, dan nilai pasar Anda **berhenti tumbuh**.

— The Solution —

Bukan sekadar training. Ini adalah transformasi menjadi sales leader.

Sales Master Certified Professional (SMCP®) adalah program sertifikasi global dari Sales Management Institute Inc. (USA) yang secara spesifik dirancang untuk profesional sales senior. Program ini mengisi kesenjangan antara *pengalaman lapangan* yang sudah Anda miliki dengan *framework kepemimpinan strategis* yang dibutuhkan untuk transisi ke peran C-Suite.

01

Cutting-Edge Sales Techniques

Kuasai strategi terkini dalam negosiasi tingkat lanjut, resolusi konflik, manajemen stakeholder, dan kepemimpinan sales dinamis untuk mendorong hasil yang berdampak.

02

Authority dalam Sales Management

Asah keahlian Anda dalam manajemen sales — memahami, memotivasi, dan memimpin tim sales secara efektif untuk membuka seluruh potensi mereka.

03

SMAK® Framework 5 Layer Lengkap

Framework eksklusif Sales Management Institute: Market & Strategy, Lead Management, Supporting Layer, Metrics & Analytics, dan Sales Leadership Governance.

04

Agile Sales Management

Bawa metodologi Agile ke dalam tim sales Anda — dari Agile Manifesto, Road to Agile Sales, hingga langkah konkret membangun budaya agility di organisasi sales.



SERTIFIKASI INTERNASIONAL & DIAKUI GLOBAL

Dikeluarkan oleh Sales Management Institute Inc. (Delaware, USA) — salah satu badan sertifikasi sales yang berkembang paling pesat di dunia.

— The Gain —

Apa yang Anda *dapatkan* setelah selesai program?

Lebih dari sekadar sertifikat di dinding — SMCP® memberi Anda perangkat lengkap untuk melompat ke level berikutnya dalam karier sales.



Kredibilitas untuk Promosi Jabatan

Tambahkan kredensial global "SMCP®" di CV dan LinkedIn — bukti formal kompetensi sales leadership yang langsung diakui HRD dan headhunter multinasional.



Authority Lebih Kuat ke Tim

Tim sales lebih respect dan percaya karena Anda kini berbicara dengan framework yang teruji secara global — bukan sekadar pendapat pribadi atau pengalaman semata.



Nilai Pasar Naik Signifikan

Sales leader bersertifikasi internasional memiliki bargaining power jauh lebih tinggi dalam negosiasi gaji, package promosi, maupun saat ditawarkan peluang di perusahaan baru.



Tools Praktis Siap Pakai

Bawa pulang framework KPI setting, motivation playbook, conflict resolution matrix, dan stakeholder map yang bisa diimplementasikan ke tim sales Anda esok hari.



Akses ke Jaringan Global

Auto-registration sebagai Associate Member SMI — terhubung dengan komunitas sales leader internasional, akses thought leadership, dan diskon untuk event global.



Confidence di Ruang C-Suite

Setelah menguasai Emotional Intelligence, NLP, dan dynamic leadership negotiation — Anda siap memimpin diskusi strategis bersama CEO, CFO, dan COO dengan presence yang setara.

— Course Outline —

Kurikulum Lengkap SMCP®

DURASI

16 Jam • 2 Hari

UNTUK SIAPA

C-Suite, Head of Sales,
Sales Director, SME &
Business Heads

PRASYARAT

Minimum 7 Tahun
Pengalaman Sales

MODUL 01

SMAK® Framework

- › Layer 1: Market & Strategy
- › Layer 2: Lead Management
- › Layer 3: Supporting Layer
- › Layer 4: Metrics, Analytics & Reporting
- › Layer 5: SMO, Governance & Sales Leadership

MODUL 02

Sales Leadership Esensial

- › Leader vs Manager — Perbedaan Krusial
- › Sales Leadership Styles
- › Tipe-tipe Leadership
- › Pembentukan Visi & Sales Culture

MODUL 03

Emotional Intelligence (EQ)

- › Self-Management
- › Self-Awareness
- › Social Competence
- › Social Awareness

MODUL 04

Neuro-Linguistic Programming

- › NLP Communication Model
- › Mengapa Selling Mudah dengan NLP
- › 5-Step Sales Process Framework
- › Rapport • Questioning • Need • Linking • Closing

MODUL 05

Sales Team Management

- › Sales Motivation
- › Succession Planning Salespeople
- › Sales Training & Coaching
- › Sales Compensation Design

MODUL 06

Strategic Sales Operations

- › Setting Targets & KPI yang Selaras
- › Conflict & Stakeholder Management
- › Sales Negotiation Advanced
- › Sales Closing Strategies

MODUL 07

Performance Measurement

- › Metrik Kinerja Sales yang Tepat
- › Sales Analytics & Reporting
- › Buy-in KPI dari Sales Force

MODUL 08

Agile Sales Management

- › Agile Manifesto in Sales
- › Road to Agile Sales
- › Steps to Bring Agility in Sales Teams

— I n v e s t a s i —

Sebuah investasi kecil untuk *lompatan karier yang besar.*

Bandingkan dengan kenaikan gaji satu jenjang promosi, peluang yang tidak Anda lewatkan, atau bonus dari target sales yang tercapai. Investasi SMCP® kembali dalam hitungan **bulan, bukan tahun.**

PAKET SERTIFIKASI LENGKAP

Rp
18.500.000,-

Paket lengkap SMCP® Certification.
Training 16 jam · Exam & Sertifikasi Global
Materi Lengkap & Membership Benefits

TERMASUK DALAM PAKET

- ✓ Sertifikat SMCP® global, diakui internasional
- ✓ Auto-registrasi Associate Member SMI
- ✓ Akses materi e-Learning lengkap
- ✓ Diskon 10% untuk SMI Global Events
- ✓ Training intensif 2 hari (16 jam)
- ✓ SMAK® Framework Tools & Templates

— S I A P N A I K K E L E V E L B E R I K U T N Y A ? —

Jangan biarkan tahun berikutnya berjalan tanpa *credential* yang Anda layak miliki.

Kuota terbatas per batch. Hubungi tim kami sekarang untuk jadwal terdekat, konsultasi kesesuaian program, atau penawaran khusus untuk grup korporat & in-house training.



WhatsApp
0817-484-7822



Email
cs@evico.id



Website
www.evico.id